

# Marktplätze

1 Chancen und Risiken

2 Vergleich der Marktplätze

3 Der erste Schritt

# Vorstellung Marktplätze

Lokale/ Städtische  
Marktplätze



gängige  
Marktplätze



real



OTTO

# Nutze etablierte Märkte

ca. 66% Marktanteil beim E-Commerce, über 20 Mio Menschen jeden Monat



für aktuelle  
Zeit günstige  
Bedingungen  
für "schnellen"  
Einstieg

Online  
Sichtbarkeit

Kunden-  
feedback

direkter  
Umsatz

Konzentration  
auf den  
Auftritt der  
Produkte

## Chancen



1

# Chancen und Risiken

dein Produkt  
wird nicht  
gesucht/ ist  
nicht gefragt

hohe  
Nachfrage,  
starke  
Konkurrenz

Deine  
Produkte sind  
niedrig  
gelistet

schlechte  
Bewertungen  
aufgrund  
schlechtem  
Liefersystem

## Risiken



Die Chance für den Einzelhandel liegt in dem Zusammenspiel aus Online und lokalem Store.







Schau dir die  
Produkte auf  
ebay an



[https://www.google.com/search?q=bild+schaufenster&sxsrf=ALeKkO1tgcAaE8Pj-offqE-T9nITSX27xQ:1617819282658&tbm=isch&source=iu&ictx=1&fir=TfuuDKJoc7kzJM%252CZyl\\_3rQtwfQsJM%252C\\_&vet=1&usg=AI4\\_-kSmkJG2ih8Xq9tCEgJZOLfzwpkUMQ&sa=X&ved=2ahUKEwi01Jy93uzvAhXDg\\_OHHQVECMgQ9QF6BAgQEAE&biw=1639&bih=779#imgrc=TfuuDKJoc7kzJM](https://www.google.com/search?q=bild+schaufenster&sxsrf=ALeKkO1tgcAaE8Pj-offqE-T9nITSX27xQ:1617819282658&tbm=isch&source=iu&ictx=1&fir=TfuuDKJoc7kzJM%252CZyl_3rQtwfQsJM%252C_&vet=1&usg=AI4_-kSmkJG2ih8Xq9tCEgJZOLfzwpkUMQ&sa=X&ved=2ahUKEwi01Jy93uzvAhXDg_OHHQVECMgQ9QF6BAgQEAE&biw=1639&bih=779#imgrc=TfuuDKJoc7kzJM)

Chancen erkennen & nutzen heißt:

**Ausprobieren und interagieren  
mit dem Internet**



Wollt ihr eher mehr Unabhängigkeit oder setzt ihr mehr Wert auf Vertriebsunterstützung und zusätzliche Services?

Habt ihr eher mehr Budget oder mehr Zeit?

Wollt ihr euch eher auf den reinen Vertrieb konzentrieren oder eine Marke aufbauen?

# Vorteile ebay und Amazon



- + • gut für Anfänger
- geringes Marketing- und Werbebudget
- Einzelhandel steht mehr im Vordergrund (ebaylokal – lokale Suche nach Händlern), Marke entwickeln
- Freiheit und Kontrolle bei der Produktbeschreibung, Branding
- gut für Sammlerstücke



- + • Amazon kann euch viel Arbeit abnehmen (z.B. Lieferung, Retoure etc.)
- Menschen sind bereit mehr Geld auszugeben (besserer Service)
- hohe Kundenbindung durch den Service
- Skalierbares Online-Business möglich

2

## Vergleich der Marktplätze

Ausführlicher Vergleich: [hier](#)

## Nachteile ebay und Amazon

- • "Preisschlacht" Menschen kaufen in der Regel nur günstige Produkte
- kein Lieferservice vom Anbieter direkt möglich
- wenig Designgestaltungsraum

2

## Vergleich der Marktplätze

Ausführlicher  
Vergleich:  
[hier](#)

- • hart umkämpfter Markt, ihr braucht eine Sicherheit wettbewerbsfähig zu sein
- hohes Werbebudget
- strenge Anforderungen (z.B. Produktbeschreibung, Kundenservice)
- sehr anonym: Käufer erkennen häufig nicht, dass es sich um einen Einzelhandel handelt
- langfristig mehr Einarbeitung – komplexes System

1

## Welche Plattform passt zu mir?

Eigenes Segment auf Plattform recherchieren

Wieviel Wettbewerb herrscht um das zu verkaufte Produkt?

Was möchte ich erreichen?

2

## Anmelden & ausprobieren



### eBay Shop eröffnen: So werden Sie erfolgreich als eBay Verkäufer

Einen eigenen eBay Shop eröffnen leicht gemacht: Mit unserem Leitfaden erstellen Si...

Für Gründer



### Amazon Seller werden: Geld verdienen mit Amazon

Erfolgreich Amazon Seller werden: Wir zeigen Ihnen die Schritte zum eigenen Amazon Sho...

Für Gründer

3

## Shop aktiv werben

QR-Code an das Schaufenster

Mitteilungen über Social Media

# Multi-Channel Management

Ebay, Amazon und Online Shop verknüpfen

afterbuy  
brickfox

Backend

Shop als PIM / ERP

amazon ebay Rakuten  
yatego Allyouneed ricardoshops.ch  
OTTO plus.de GARTEN XXL  
neckermann.at  
mercateo  
lusini  
Shopgate  
Cdiscount  
shopware OXID esales

**brickfox**  
PIM & MULTICHANNEL

ERP- & Logistiksysteme Shop- / Multishop-Management

Langfristig

## LocaFox

"All-in-One Kassensystem für den Einzelhandel

"Das LocaFox POS ist Kasse, elektronisches Kassenbuch, Warenwirtschaft und E-Commerce-Lösung in Einem."

hier

### Onlineshop, Marktplätze, Warenwirtschaft - E-Commerce mit brickfox

Multichannel E-Commerce und PIM-Software von brickfox - Middleware für effizientes E-Commerce-Management

[brickfox.de](http://brickfox.de) / Torsten